

№	Наименование	Срок	Цена
<b>Управленческий консалтинг</b>			
<b>БАЗОВАЯ ЛИНЕЙКА ПРОДУКТОВ ДЛЯ В2В</b>			
1	Построение отдела продаж	3-6мес	250-500т.р
2	Построение системы продаж в компаниях В2В	20дней	240 000
3	Формирование системы мотивации	5 дней	60 000
4	Аудит системы продаж	5 дней	60 000
5	Тренинг для менеджеров отдела продаж	5 дней	60 000
6	Тренинг для руководителей	5 дней	60 000
7	Формирование и постановка управления каналами продаж	5 дней	60 000
8	Постановка управления продажами в компании	5 дней	60 000
9	Система контроля и отчетности	5 дней	60 000
10	Система мотивации, разработка	5 дней	60 000
11	Разработка KPI для отдела продаж	5 дней	60 000
12	План продаж, разработка	5 дней	60 000
<b>БАЗОВАЯ ЛИНЕЙКА ПРОДУКТОВ ДЛЯ РОЗНИЦЫ В2С</b>			
1	Разработка рекламных предложений и каналов привлечения клиентов	5 дней	60 000
2	Аудит системы продаж	5 дней	60 000
3	Система управления продажами, разработка	20дней	240 000
4	Построение системы продаж в рознице	10 дней	120 000
5	Постановка системы апселла	5 дней	60 000
6	Стандарты продаж	5 дней	60 000
7	Постановка системы контроля и отчетности	5 дней	60 000
8	Система мотивации	5 дней	60 000
9	Тренинг для продавцов	5 дней	60 000
10	Управление розничной торговли, диагностика	10 дней	120 000
11	Управление розничной торговли, разработка системы	10 дней	120 000
12	Розничные продажи, оптимизация бизнес процессов	10 дней	120 000
13	Управление магазином, разработка системы	10 дней	120 000
14	Ценовая политика, разработка	10 дней	120 000
15	Ассортиментная политика, разработка	10 дней	120 000
16	Операционная деятельность магазина, бизнес процесс	20 дней	240 000
17	Система контроля, разработка	5 дней	60 000
18	Положения, регламенты	5 дней	60 000

**Примечание:** Цены прайса и сроки выполнения являются ознакомительными и не являются публичной офертой. Все сроки, стоимость, отчетные документы, гарантии прописываются в договоре и согласовываются сторонами в индивидуальном порядке.